INTERNACTUNSURTUSERATIONS INTERPISPEN (INSURATIONS SERVICES FOR THE PROPERTY OF THE PROPERTY O

SRL/298053613559362)
TECHNOLOGIE (IVANSURANCE/SEZIONI/14/FORMAZIO E) BROWN EN LINUSURANCE/SEZIONI/19/CONVEGNI)
TECHNOLOGIE (IVANSURANCE/SEZIONI/2/TECHNOLOGIE) BROWN EN LINUSURANCE/SEZIONI/19/CONVEGNI)
GLOSSARIO (INSURANCE/SEZIONI/2/GLOSSARIO
INTERMEDIARI) (INSURANCE/SEZIONI/8/INTERMEDIARI) OSSERVATORI (INSURANCE/SEZIONI/9/OSSERVATORI)

(/INSURANCE/SEZIONI/1/MERCATO)

INTERVISTE (/INSURANCE/SEZIONI/5/INTERVISTE) CARRIERE (/INSURANCE/SEZIONI/6/CARRIERE)

MERCATO

TECNOLOGIE (/INSURANCE/SEZIONI/2/TECNOLOGIE) COMPAGNIE (/INSURANCE/SEZIONI/7/COMPAGNIE)

INTERMEDIARI (/INSURANCE/SEZIONI/8/INTERMEDIARI) OSSERVATORI (/INSURANCE/SEZIONI/9/OSSERVATORI)

AGENDA (/INSURANCE/SEZIONI/10/AGENDA) EDICOLA (/INSURANCE/SEZIONI/12/EDICOLA) PARTNER (/INSURANCE/SEZIONI/13/PARTNER)

FORMAZIONE (/INSURANCE/SEZIONI/14/FORMAZIONE) ABBONAMENTI (/INSURANCE/SEZIONI/15/ABBONAMENTI)

GLOSSARIO (/INSURANCE/SEZIONI/22/GLOSSARIO)

EDITORIALI (/INSURANCE/SEZIONI/3/EDITORIALI)

INTERMEDIARI (/INSURANCE/SEZIONI/8/INTERMEDIARI) » ASSOCIAZIONI (/INSURANCE/SEZIONI/8/INTERMEDIARI/26/ASSOCIAZIONI)

Informativa precontrattuale: per Anapa si può semplificare di più

Il Provvedimento 147 di Ivass, di cui si è chiusa la pubblica consultazione, riduce gli oneri a carico di imprese e intermediari, ma conserva i Dip e i Dip aggiuntivi



27/06/2024

▲ Autore: Redazione Insurance Connect

◆ Fonte immagine: Foto di Mariann Szőke da Pixabay

Secondo **Anapa Rete ImpresAgenzia** sulla strada della semplificazione della compliance precontrattuale sono stati fatti dei passi avanti, ma non sono ancora sufficienti. L'associazione interviene in seguito alla conclusione della lunga fase di pubblica consultazione del **Provvedimento Ivass n.147 sull'informativa precontrattuale**, documento passato al vaglio di Anapa e di altre associazioni di rappresentanza di intermediari e imprese.

Analizzata l'effettiva portata della disciplina dell'informativa precontrattuale e la percezione che di questa hanno i clienti, l'associazione ha rilevato come le regole già ampiamente riviste nel 2020, avessero generato costi di organizzazione e oneri a carico degli intermediari, "senza aver prodotto benefici efficaci per rafforzare l'informazione e la consapevolezza degli assicurati", sottolinea una nota di Anapa.

"La molteplicità delle informative e dei documenti, che debbono essere consegnati ai clienti – prosegue la nota – si sono finora tradotte in una sovrapposizione di informazioni per lo più ignorate e che non hanno rafforzato la conoscenza dei prodotti e la consapevolezza delle scelte del cliente".

Dal punto di vista di Anapa, l'adozione di un modulo unico precontrattuale, "seppur differenziato per tipologia di prodotto Ibip e Non Ibip, razionalizza in un unico format le informazioni che prima erano contenute in quattro diversi documenti. Il Provvedimento permette inoltre, di pubblicare l'informativa dei rapporti di affari in assenza di vincoli contrattuali (ad esempio in caso di

INTERMEDIARI

Cerca nel sito...

Agenti e Gruppi Agenti (/insurance/sezioni/8/intermediari/25/agentie-gruppi-agenti)

VIDEO CONVEGNI (/INSURANCE/SEZIONI/19/CONVEGNI)

NORMATIVA (/INSURANCE/SEZIONI/20/NORMATIVA)

Associazioni

(/insurance/sezioni/8/intermediari/26/associazion

Broker

(/insurance/sezioni/8/intermediari/27/broker)

Sindacati

(/insurance/sezioni/8/intermediari/28/sindacati)

Broker arossisti

(/insurance/sezioni/8/intermediari/79/brokergrossisti)

Agenzie di sottoscrizione

(/insurance/sezioni/8/intermediari/80/agenziedi-sottoscrizione)

CONVEGNI



Innovation Summit 2024 - 11 giugno 2024 (/insurance/contenuti/agenda/14244/inn

summit-2024) L'Rc auto tra necessità di riforme e

aspettative dei consumatori - 09 novembre 2023 (/insurance/contenuti/agenda/13725/lrc-auto-tra-necessita-di-riforme-e-

IFRS 17: What's next | Soluzioni per le nuove sfide - 12 ottobre 2023

aspettative-dei-consumatori)

(/insurance/contenuti/agenda/13629/ifrs 17-what-s-next-soluzioni-per-lenuove-sfide)

ARCHIVIO CONVEGNI » VAI (/insurance/sezioni/10/agenda/4

INSURANCE REVIEW



RC AUTO, UNA RIFORMA IN
CONTINUA EVOLUZIONE
(https://www.insurancereview.it/insuranc
auto-una-riforma-in-continuaevoluzione)

RESPONSABILITÀ SANITARIA, MEGLIO ADEGUARSI IN TEMPI BREVI collaborazioni) nel sito internet dell'intermediario pattraverso l'affissione nei locali ove si svolge normativa (/insurancereview.it/insurancerev

INTERNISTENSUFARIOEVSEZAGINPS)INTERDISPES (INSURANERESEZIONSSERAINES EZIONATOERRINISPER (INSURANERESEZIONATOERS)

Pur apprezzando i passi avanti realizzati dall'Ivass, per Anapa occorre dunque fare di più. In

PARMAZIONE (INSURANCE/SEZION/14/FORMAZIONE)
PARMAZIONE (INSURANCE/

pHUZERMEDIABIe, nEINSTIRANGE/SEZIONIERIERIERIERIERIERIERIERIERI);". OSSERVATORI

CIBA BROKERS: NUOVI OBIETTIVI.

TERRITORI

(https://www.insurancereview.it/insuranc brokers-nuovi-obiettivi-nuovimercati-nuovi-territori)

INSURANCE REVIEW » VAI (https://www.insurancereview.it)

ABBONATI ALLA RIVISTA » VAI (/insurance/contenuti/abbon

© RIPRODUZIONE RISERVATA

(/insurance/tag/argomenti/4383/ivass), anapa (/insurance/tag/argomenti/3934/anapa),

Ŀ

(1)

Articoli correlati



Ivass, settore solido ma servono regole stabili



Ivass, poche soluzioni contro le catastrofi naturali



Mystery shopping, parte il primo esercizio



Rc auto, rallenta l'aumento dei prezzi

I più visti

07/02/2018 - Convegni Insurance Connect - L'innovazione per l'assicurazione agile (/insurance/contenuti/agenda/7830/l-innovazione-per-l-assicurazione-agile)

07/02/2019 - Convegni Insurance Connect - L'innovazione che crea valore (/insurance/contenuti/agenda/8970/l-innovazione-che-crea-valore)

23/09/2018 - Convegni Insurance Connect - Intermediari, pronti alla svolta? (/insurance/contenuti/agenda/8483/intermediari-pronti-alla-svolta)

26/09/2019 - Convegni Insurance Connect - Intermediari, una centralità da vivere (/insurance/contenuti/agenda/9563/intermediari-una-centralita-da-vivere)

09/02/2015 - - Insurance Review - Abbonamento Italia (/insurance/contenuti/abbonamenti/4036/insurancereview-abbonamento-italia)

EDITORIALI (/INSURANCE/SEZIONI/3/EDITORIALI) MERCATO (/INSURANCE/SEZIONI/1/MERCATO) NORMATIVA (/INSURANCE/SEZIONI/20/NORMATIVA) INTERVISTE (/INSURANCE/SEZIONI/5/INTERVISTE) CARRIERE (/INSURANCE/SEZIONI/6/CARRIERE) TECNOLOGIE (/INSURANCE/SEZIONI/2/TECNOLOGIE) COMPAGNIE (/INSURANCE/SEZIONI/7/COMPAGNIE) INTERMEDIARI (/INSURANCE/SEZIONI/8/INTERMEDIARI)

OSSERVATORI (/INSURANCE/SEZIONI/9/OSSERVATORI)

MERCATO (/INSURANCE/SEZIONI/1/MERCATO) NORMATIVA (/INSURANCE/SEZIONI/20/NORMATIVA) INTERVISTE (/INSURANCE/SEZIONI/5/INTERVISTE) CARRIERE (/INSURANCE/SEZIONI/6/CARRIERE) TECNOLOGIE (/INSURANCE/SEZIONI/2/TECNOLOGIE) COMPAGNIE (/INSURANCE/SEZIONI/7/COMPAGNIE) INTERMEDIARI (/INSURANCE/SEZIONI/8/INTERMEDIARI) OSSERVATORI (/INSURANCE/SEZIONI/9/OSSERVATORI)

INSURANCE DAILY



Proliferazione normativa, clima, AI: il comune denominatore dei (/insurance/get_daily/2722/insurancedaily-n-2607-di-giovedi-27-giugno-2024)

(/insurance/get_dailw/@f632/ilnsurance/

dailv-n-2607di-giovedi-27giugno-2024)

(/insurance/get daily/2722/insurancedaily-n-2607-di-glovedi-27-glugno-2024)

Economia e salute, le ansie degli italiani

(/insurance/get_daily/2722/insurancedaily-n-2607-di-giovedi-27-giugno-2024)

ARCHIVIO DAILY » VAI (/insurance/archivio/insurance-daily)

AGENDA (/INSURANCE/SEZIONI/10/AGENDA) EDICOLA (/INSURANCE/SEZIONI/12/EDICOLA) PARTNER (/INSURANCE/SEZIONI/13/PARTNER) FORMAZIONE (/INSURANCE/SEZIONI/14/FORMAZIONE) ABBONAMENTI (/INSURANCE/SEZIONI/15/ABBONAMENTI) VIDEO CONVEGNI (/INSURANCE/SEZIONI/19/CONVEGNI) GLOSSARIO (/INSURANCE/SEZIONI/22/GLOSSARIO) REGISTRATI (/USER/REGISTER/NEW_USER) CHI SIAMO (/INSURANCE/SEZIONI/18/CHI_SIAMO)