f

...

ASSICURAZIONI



La Cassazione boccia lo scioglimento e laliquidazione dell'E.N.B.Ass

La corte ha definitivamente rigettato il ricorso dello Sna. Si chiude, con 3 giudizi unanimi della magistratura, una vicenda che si protraeva da ben 10 anni.

17/10/2024 - by Redazione



La Corte di Cassazione ha definitivamente rigettato il ricorso dello **Sna** che chiedeva lo scioglimento e la liquidazione del patrimon dell'E.N.B.Ass., l'Ente bilaterale previsto dal Ccnl siglato da Anapa Rete ImpresAgenzia con Fisac Cgil, First Cisl, Fna, Uilca. Si conclude così, con tre giudizi unanimi della magistratura, una vicenda che si protraeva da ben dieci anni.

La causa aveva avuto origine dalla pretesa dello Sna di aggredire il patrimonio dell'E.N.B.Ass., dopo essere uscito dal Cenl sottosci con Cgil, Cisl, Cisl e Fna nel 2014 e la sua successiva firma di un accordo separato con due sigle autonome, Fisica Confsal e Confs Fisalfs, con la costituzione di un altro ente bilaterale, l'Ebisep. In questo periodo lo Sna non soltanto è uscito soccombente dalle aul tribunali ma ha visto ridursi, a favore di Anapa, la sua capacità di soggetto negoziale nella contrattazione collettiva. A dispetto delle affermazioni di rappresentare il 90% degli agenti di assicurazione, i dati depositati presso la banca dati del Cnel raccontano un'altra verità. Dal 2019 al 2023, lo Sna ha visto scendere da 4.919 a 4.725 (-3,94%) le aziende aderenti al suo contratto di lavoro. Nello ste

La Cassazione boccia lo scioglimento e la liquidazione dell'E.N.B.Ass

periodo è diminuito anche il numero dipendenti compresi nel perimetro contrattuale, passati da 17.304 a 16.954 (-2%). Opposta è st invece la dinamica che ha caratterizzato le adesioni al contratto Anapa. Il numero di aziende aderenti, dal 2019 al 2023, è aumentato 3.601 a 4.317 (+19,9%). E il numero dei dipendenti inclusi nel perimetro contrattuale è passato dai 13.115 del 2019 ai 15.355 del 20 (+17,1%).

"I giudizi della magistratura sono stati unanimi nel respingere le pretese dello Sna – ha commentato **Vincenzo Cirasola, presidenti Anapa** – La strategia di conflittualità esasperata e permanente con le altre organizzazioni sindacali non ha pagato e si è tradotta in u perdita di consensi e di presa contrattuale da parte di chi ha portato avanti una politica di divisione della categoria in tutti questi ann

Iscriviti alla <u>newsletter di InsurZine</u> per restare aggiornato su tutte le ultime news e eventi Insurtech

Redazione



La Redazione di InsurZine è composta da collaboratori, influencer ed analisti, esperti del settore insurtech